

IN SALON

BY IN GROUPE

4^{ème} édition

ÉVÉNEMENT

22 MAI
2025

NOUVEAU LIEU

Palais des Congrès
ANTIBES JUAN-LES-PINS

LE PLUS GRAND
SALON BTOB
DE LA RÉGION

- + DE 100 STANDS
répartis dans **11 SECTEURS D'ACTIVITÉS**
- TABLES RONDES &
CONFÉRENCES
- PRISE DE RDV
SUR NOTRE APPLICATION
- NOUVELLES ANIMATIONS
EXCEPTIONNELLES

THÈME DE L'ÉDITION 2025

L'HUMAIN
AU CŒUR DE
L'ENTREPRISE



Suivez-nous
sur LinkedIn
IN Salon



www.in-lesalon.com

Ils étaient présents en 2024

ADNESS - ADPREMIER & LINKFORCE - AGECO CANNES - AGIS06 - AMC CAPE GRACE - ANDRIAX - AS MONACO - AXA BRUN MORDELET - AZUR OXYGENE - BFM NICE CÔTE D'AZUR - BRAINCORPAI - BRUGUIER ETANCHEITE - BULLES DE PEPS - CAPTURIT - CHÂTEAU DE CREMAT - DS AUTOMOBILE GROUPE CHOPARD - COMITE REGIONAL OLYMPIQUE SUD - CROWNE PLAZA NICE - RESTAURANT TRAITEUR DANIEL DESAVIE - DUTTO & CO - E-ARTSUP - ENGLISH 4 FRENCH - ESTEREL AVENTURES - EUROP TP - FIDAL - FNAC - FORUM INTERIM - GENERALI - GLOBAL HEART WATCH - GREENB GROUP - HÔTEL RADISSON NICE AEROPORT - HYGIENE 4D - ICE COMPUTER - KISS FM - LA MAISON TRAITEUR - LASER BOWLING CANNES KARTING - LAVIGNE - MAAF - METROPOLE - PARFUMS MOLINARD - MON COURTIER AUTO.COM - MOZART AUTOS - NAUTIC EVASION NICE - NEMATIS - NOJE - ORANGE - ORBISUR PANO - PERFORMA - PERFORMUS - PROBESYS - R&W PROJETS - RUVALOR - SDECOM - SECURITAS - SICAZUR - SILENCE BY CHOPARD - SMART CONCEPTION - SMART ENTREPRENEURS PARTNERS - SNEF - TAS CLOUD SERVICES - TOYOTA NOVELLIPSE - UFIP - WEST MOTORS - TENDANCES GROUP...

Le thème de l'édition 2025

"L'humain au cœur de l'entreprise"

PARTENAIRES

Pour qu'un événement devienne incontournable, il faut une équipe, des partenaires et des entreprises indispensables, incroyables et inégalables : du all' **IN** !!! Pour cela nous vous proposons un rendez-vous avec de l'intensité, de l'innovation, de l'inestimable, bref du **IN** dans toute sa splendeur !

Pourquoi participer au IN Salon ?

- > **Communiquez** sur vos produits et services
- > **Renforcez** votre visibilité
- > **Favorisez** les contacts avec de nouveaux partenaires
- > **Optimisez** les échanges et créez du business

POUR LES EXPOSANTS



ESPACE D'EXPOSITION PRIVILÉGIÉ



ACCÈS PRIVILÈGE pour le déjeuner, speed business meeting et la soirée de clôture



ANNONCES MICRO toute la journée par le speaker



PRISE DE RENDEZ-VOUS via la plateforme dédiée



INTERVIEW VIDÉO EN LIVE
relayée sur les réseaux sociaux



PAGE OU 1/2 PAGE DE PUBLICITÉ AVEC PORTRAIT
dans le livret exposant (en option)



RÉCUPÉRATION DES CONTACTS
parmi la liste des participants (ayant accepté le RGPD)

PLAN DU SALON

NOUVEAU LIEU

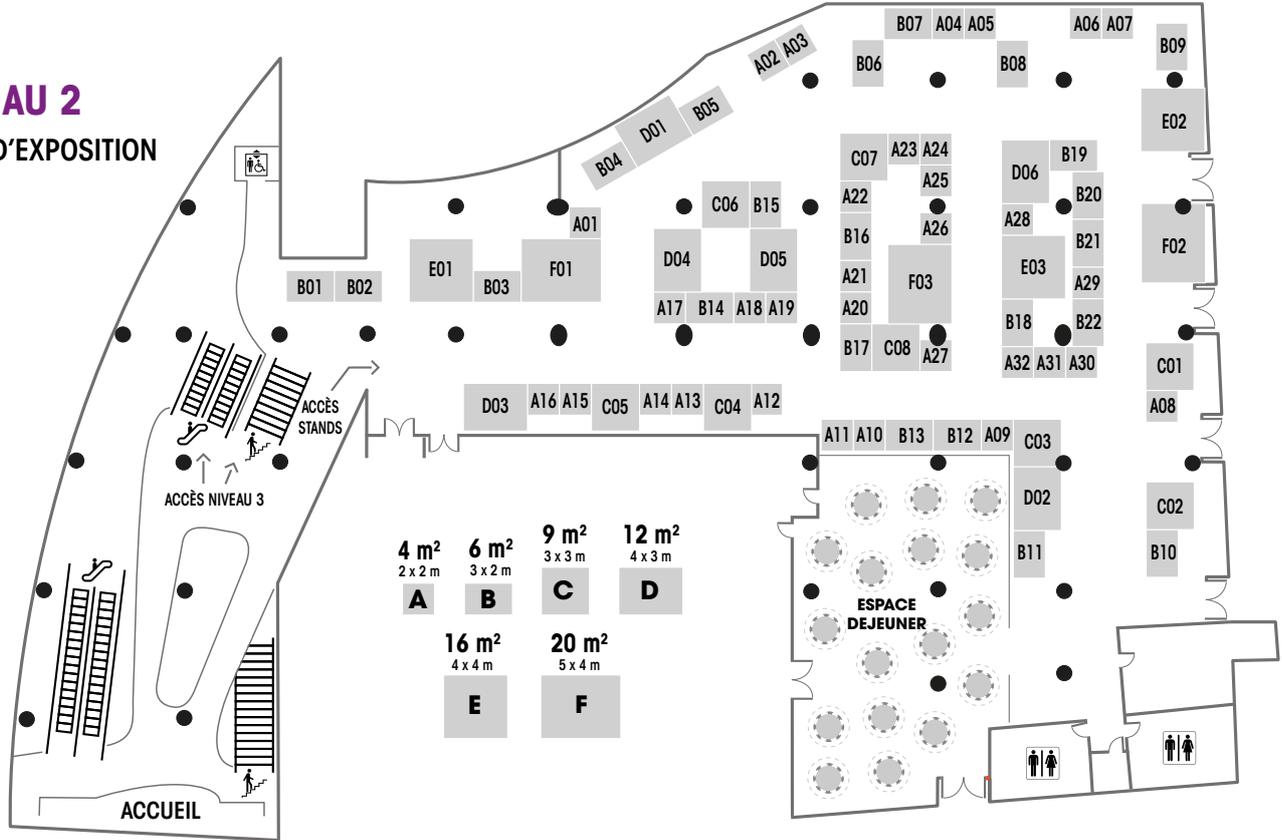
Palais Des Congrès - Antibes Juan Les Pins

11 SECTEURS D'ACTIVITÉS REPRÉSENTÉS

- Services aux entreprises
- Décoration
Aménagement d'intérieur
- BTP
- Intercommunalité
Développement économique
- Transport, Logistique & Mobilité
- Immobilier, Promotion immobilière, Énergie & Climat
- Accompagnement & Aide aux entreprises
- Beauté, Bien être
- Écoles & formation
Monde du numérique
- Service à la personne
- CHR, Loisirs, Événementiel

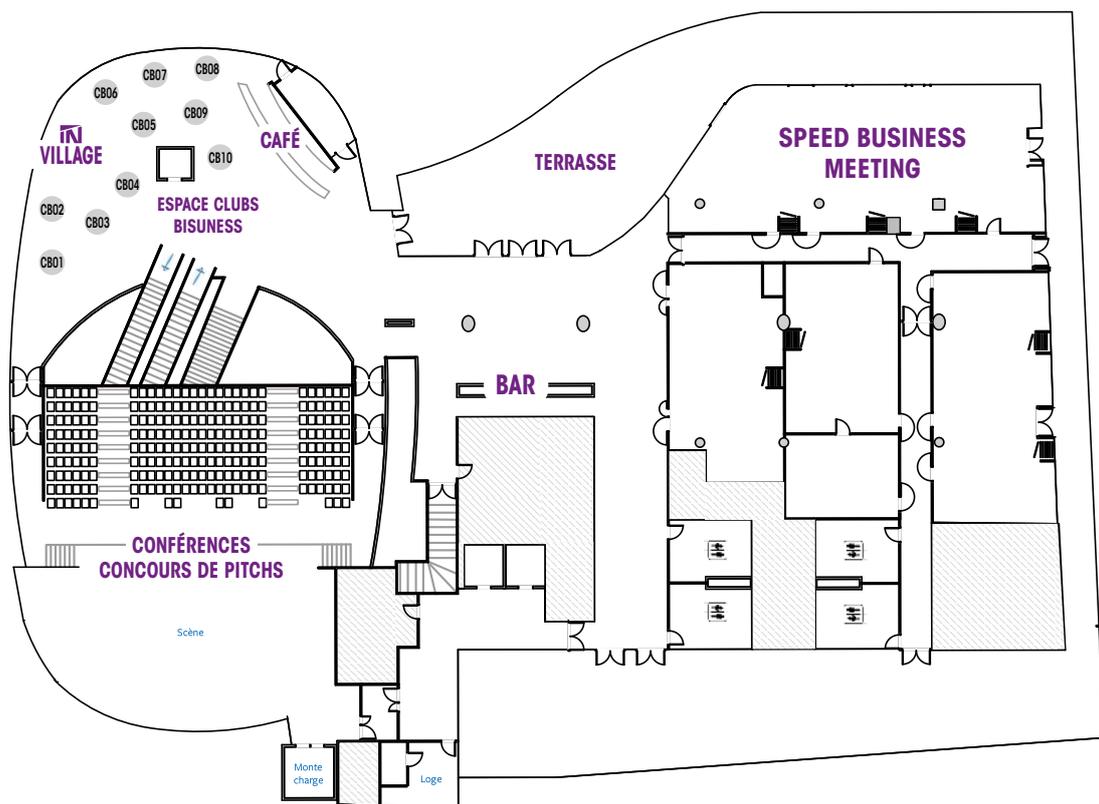
NIVEAU 2

HALL D'EXPOSITION



NIVEAU 3

ESPACE CLUBS BISUNESS / IN VILLAGE / SPEED BUSINESS MEETING / CONFÉRENCES



LE PROGRAMME*

OUVERTURE DU SALON DE 9 h à 18 h

7 h 30 > 8 h 30

Speed Business Meeting entre exposants

Boostez votre réseau et enrichissez-vous de l'expérience des différents partenaires présents
(Réservé aux exposants)

9 h

Ouverture du IN Salon

9 h 30 > 10 h 30

Speed Business Meeting géant (Ouvert à tous)

11 h > 12 h

Conférence (Ouvert à tous)

12 h > 12 h 30

Apéro géant (Ouvert à tous)

12 h 30 > 14 h

Déjeuner Business

Déjeuner en rotation, changement de tables à chaque étape du repas. Rencontres avec un maximum d'entreprises garanties !
(Réservé aux exposants)

14 h 30 > 15 h 30

Speed Business Meeting géant (Ouvert à tous)

15 h 30 > 16 h 30

Conférence (Ouvert à tous)

17 h > 18 h 30

Concours de pitches (Ouvert à tous)

19 h > 23 h

Cocktail Dînatoire & grande soirée IN

Grande soirée de clôture du IN SALON
(Réservé aux exposants)

CONFÉRENCES

Les conférences du IN Salon éclairent plusieurs problématiques auxquelles sont confrontées les entreprises aujourd'hui, à travers **l'intervention de plusieurs experts et professionnels**
(Programme à venir)

*horaires et événements à confirmer



COMMUNICATION

AFIN DE FAVORISER LE VISITORAT, NOUS METTONS EN PLACE UNE **CAMPAGNE MULTI-SUPPORTS :**

- > Affichage urbain
- > Presse régionale et spécialisée
- > Campagnes radio
- > Distribution de 20 000 invitations aux décideurs économiques de la région
- > Distribution de 300 000 Flyers
- > Envois postaux d'invitations à toutes les collectivités locales
- > Réseaux sociaux : Facebook, LinkedIn, Instagram
- > Emailings d'invitations
- > Envois de newsletters d'informations
- > Mise en avant dans le 1^{er} magazine économique de la région



- **LA FRÉQUENTATION D'UN SALON EST**
- **LARGEMENT FAVORISÉE PAR LA PROMOTION**
- **RÉALISÉE DIRECTEMENT PAR NOS EXPOSANTS !**

**Annoncez votre présence sur le salon
grâce à notre vidéo de présentation de votre entreprise**
Opération offerte par nos soins pour tous nos exposants

Tous les exposants recevront également **un kit de communication personnalisé** comprenant une fiche technique, une invitation au IN Salon à envoyer à vos différents partenaires pour vous rendre visite lors de l'événement, des visuels web & réseaux sociaux, une signature mail personnalisée et le logo du IN Salon



STANDS

BRONZE

- > **ESPACE DE 4 M²** (2 x 2 m)
(Possibilité de déployer jusqu'à 2 roll-up)
- > **1 Mange-debout + 2 chaises**
- > **1 pass** pour déjeuner speed business Meeting
- > **1 pass** pour déjeuner stand
- > **2 pass** pour la soirée cocktail dînatoire
- > **Visibilité** sur tous nos supports réseaux
- > **7 RDV** via la plateforme

TARIF 3 000 €

ARGENT

- > **ESPACE DE 6 M²** (3 x 2 m)
- > **1 Mange-debout + 4 chaises**
- > **2 pass** pour déjeuner speed business Meeting
- > **2 pass** pour déjeuner stand
- > **4 pass** pour la soirée cocktail dînatoire
- > **Visibilité** sur tous nos supports réseaux
- > **9 RDV** via la plateforme

TARIF 5 000 €

OR

- > **ESPACE DE 9 M²** (3 x 3 m)
- > **1 Mange-debout + 4 chaises**
- > **1 canapé + table basse**
- > **3 pass** pour déjeuner speed business Meeting
- > **3 pass** pour déjeuner stand
- > **6 pass** pour la soirée cocktail dînatoire
- > **Visibilité** sur tous nos supports réseaux
- > **Partenaire principal : Mise en avant** sur tous nos supports de communication et Presse
- > **11 RDV** via la plateforme

TARIF 7 000 €

DIAMANT

- > **ESPACE DE 12 M²** (4 x 3 m)
- > **1 Mange-debout + 4 chaises**
- > **1 canapé + table basse**
- > **3 pass** pour déjeuner speed business Meeting
- > **3 pass** pour déjeuner stand
- > **6 pass** pour la soirée cocktail dînatoire
- > **Visibilité** sur tous nos supports réseaux
- > **Partenaire principal : Mise en avant** sur tous nos supports de communication et Presse
- > **13 RDV** via la plateforme

TARIF 9 000 €



STANDS

PREMIUM

- > **ESPACE DE 16 M²** (4 x 4 m)
- > 1 Mange-debout + 4 chaises
- > 1 canapé + table basse
- > 4 pass pour déjeuner speed business Meeting
- > 4 pass pour déjeuner stand
- > 8 pass pour la soirée cocktail dînatoire
- > **Visibilité** sur tous nos supports réseaux
- > **Partenaire principal : Mise en avant** sur nos différents supports de communication, Radio, TV, Presse
- > **15 RDV** via la plateforme

TARIF 12 000 €

PREMIUM+

- > **ESPACE DE 20 M²** (4 x 5 m)
- > 1 Mange-debout + 4 chaises
- > 1 canapé + table basse
- > 5 pass pour déjeuner speed business Meeting
- > 5 pass pour déjeuner stand
- > 10 pass pour la soirée cocktail dînatoire
- > **Visibilité** sur tous nos supports réseaux
- > **Partenaire principal : Mise en avant** sur nos différents supports de communication, Radio, TV, Presse
- > **18 RDV** via la plateforme

TARIF 15 000 €

Mobilier et accessoires supplémentaires en option - Détail disponible prochainement

OFFRE DE PARRAINAGE

1 parrainage > Stand supérieur (valeur : minimum 2000 €)

2 parrainages > Stand supérieur + 1/2 page dans IN magazine (valeur : minimum 4800 €)

3 parrainages > Stand supérieur + 1 page dans IN Magazine (valeur : minimum 6800 €)

Exemple : j'ai réservé un **stand Argent**, je parraine une personne, mon stand s'agrandit et passe en **formule OR !**

Offre valable jusqu'au 15 mars 2025

VOUS SOUHAITEZ DEVENIR EXPOSANT ?

Contactez Eric Pottier

06 09 86 03 03

09 83 79 29 56

commercial@in-magazines.com



QUI SOMMES NOUS ?



MAGAZINES EN LIGNE

Le magazine n°1 de la région Sud

Aujourd'hui en terme de visibilité : **IN Magazine est le seul magazine régional économique traitant de l'actualité ainsi que des dossiers spéciaux, diffusé à travers toute la Région Sud (Monaco, Les Alpes-Maritimes, le Var et les Bouches-du-Rhône) dans toutes les grandes zones d'activités et agglomérations**

IN Magazine est diffusé à **20 000 exemplaires** tous les 3 mois dans plus de **12000 entreprises** tampons à l'appui.

Tous nos magazines en ligne sur : www.in-magazines.com



LES ÉVÉNEMENTS IN CLUB

N° 1 des club business de la région, IN Club c'est : convivialité, business & plaisir

Des soirées business, afterwork et speed business meeting
Des événements culturels, soirées thématiques, rendez-vous gastronomiques..
Des activités sportives golf, karting, ski, tennis, padel...

Adhérer à IN Club c'est bénéficier d'un accès à nos événements (1 rendez-vous hebdomadaire à des tarifs préférentiels), l'adhésion à notre réseau de partenaires, un référencement dans IN Magazine comme nouveau membre dans la rubrique IN CLUB, une mise en avant sur les réseaux sociaux, votre espace personnalisé sur notre site

Suivez l'actualité de l'IN Club sur LinkedIn
[@IN Club | IN Magazine](#)



L'ACTU IN SALON

22 MAI 2025

NOUVEAU LIEU

Palais Des Congrès Antibes Juan Les Pins

Le 1^{er} acteur économique BtoB de référence.

L'événement business incontournable du territoire

+ de 100 stands

Pitches & Conférences

Prise de rendez-vous sur notre application

Animations exceptionnelles

CONTACTEZ-NOUS



> Eric Pottier | 06 09 86 03 03
commercial@in-magazines.com

> Shérine Pottier | 06 25 77 27 56
sherine@in-magazines.com

> Aurélie Suchet | 06 11 03 76 62
club@in-magazines.com

> Marc Pottier | 06 01 94 71 87
marc@in-magazines.com

Suivez-nous sur
LinkedIn : [IN Salon](#)

www.in-magazines.com

